

“搬出‘水窝子’，是我们几代人的心愿”
——鄄城县董口镇黄河社区建设侧记

近日,记者在鄄城县董口镇黄河流域居民迁建工程——黄河社区施工工地上看到,机器轰鸣、吊塔耸立,一排排高楼平地而起,数百名建筑工人挥汗如雨,为社区建设日夜鏖战,热火朝天的施工场景令人振奋。

黄河社区建成后可容纳 1116 户, 3718 人。其中涵盖鱼骨、赵李营、西张桥、赫庄、代堂、石寨 6 个滩区村落。

远离洪灾、安居乐业是黄河滩区居民几百年以来梦寐以求的期盼。如今,随着滩区迁建工程的开展,崭新的黄河社区正拔地而起。不久后,这 6 个滩区村庄的村民就可以远离“水窝子”,搬进新楼房。从此,他们不用再重复“三年攒钱、三年筑台、三年盖房、三年还账”的日子,迎接他们的将是安居乐业的新生活。

“我们这些在黄河边住的人,最害怕的就是发大水。一到雨季,就要随时做好转移的准备。搬出‘水窝子’,是我们几代人的心愿。现在可好了,上级给好了政策,让我们搬出来,以后再也不用提心吊胆地生活了。”西张桥村村民张家富高兴地说。

为确保黄河社区建设有序、快速进行,董口镇根据“保证质量、有序推进、实现搬得出、住得好、能发展、可致富”的原则,专门成立黄河社区建设指挥部,全心全意推进迁建工作。

“目前,整个黄河社区建设进度还算是比较快的,预计今年 9 月底就能完成,到时候村民就可以搬过来了。”董口镇副镇长夏国东告诉记者。

夏国东还告诉记者:“董口镇滩区外迁工作是从 2017 年春天开始的,2018 年 6 月全面动工,动员滩区居民搬迁的整个过程也很顺利。”

作为长期生活在滩区的人,“建房难、种地难、出行难、上学难、娶妻难”早已经让他们吃够了其中的苦,所以让他们搬迁意愿都很高涨。“新社区建成后有广场、学校、超市,到时候孩子们上学方便了,村民生活也方便了。”夏国东说。

6 个村子全部迁到新社区后,复垦的土地将统一流转,流转所得的租金全部作为村集体收入,实实在在做到“取之于民,用之于民”。“不光复垦的土地全部流转,村民各家的土地也将会被统一流转出去。”夏国东说。

土地被流转后,村民就能从土地中解放出来。这样一来,年纪大的可以留在村里,在流转出去的土地上干农活,既能收租金,又能挣工资。年轻人就可以安心外出务工,麦收、秋收的时候就不用惦记家里的那“一亩三分地”了。

鱼骨村村民高志水父子,两人常年在外出打工。当他们听说村里统计搬迁事宜时,两人高兴得一夜都没合上眼。“有时候回家吧,正好赶上黄河泄洪,浮桥都拆了,要绕好远的路。要是真能搬出来,我们回家的路就顺畅了。”高志水高兴地说。

他们家中还种着几亩地,每到麦收和秋收的时候,都得匆匆赶回来。遇到收成不好的光景,收来的庄稼连回路费都不够,更不用说误工费了。“要是能将土地流转出去,那真是再好不过了。”高志水说。

每当村民走到黄河社区工地的時候,都会忍不住停住脚步,数一数盖到几层了,盖了几座了。早一天搬出黄河滩,他们就能早一天实现安居梦。

记者 焦同帅 刘永霞

在成武县大田集镇有这样一位养鸡能手,他从 1999 年开始养殖蛋鸡,20 年间,其养殖场从当初的家庭式养殖,发展到现在的高科技养殖,年收入也从当年的几千元增加到如今的数百万元,他就是盛海村的青年农民盛茂品。

日前,记者走进盛茂品的高科技养鸡场,眼前所见完全颠覆了以前对传统养鸡场的印象,12 栋蛋鸡和青年鸡养殖生产线,全部是高附加值的新设备,养鸡场显得十分“高大上”。

据了解,盛茂品以前的养殖属于半自动化,要专门派人在机房 24 小时守着,目前的这套设备真正实现了全自动,自动上料、自动上水、自动换气、自动照明。即使人在外地,手机上也能看到每天这一栋的鸡能吃多少料、能下多少蛋,光照以及伤亡情况等。另外,还可以用手机进行远程操控,随时随地掌握鸡场一切数据。

盛茂品告诉记者,现在的每一栋生产线有 5 万只蛋鸡,鸡蛋直接销往北京,每天下午三点半装车,第二天凌晨四点就到北京的各大超市了。

在做好蛋鸡养殖的同时,从 2010 年开始,盛茂品将眼光放得更远,发展起了青年鸡养殖。

青年鸡指从小鸡出壳到 80 天之内,也叫育雏鸡,主要是这一阶段很难养,但利润可观。他做这个产业虽然前期不太成功,但最近这二三年来摸索出了一套成熟的经验,目前其青年鸡主要销往安徽、江苏、河南、河北等地。

在采访过程中,盛茂品的电话不断响起,大多都是一些外地客户的咨询电话,也有不少客户亲自上门考察。冯丽娜就是一位来自安徽亳州的客户,现场考察一番后,当场签下了 6000 只的订单。

冯丽娜告诉记者,她是通过朋友介绍过来的,其朋友养了 2 万多只鸡,也是订的盛茂品的,朋友说这里的青年鸡特别好,她也来了。

为了将养殖产业做大做强,盛茂品还专门从外地聘请了技术人员,对蛋鸡和青年鸡的养殖进行专业性地指导。对于这些技术,他也是倾囊相授,带动周围村民一起致富,现在盛海村的蛋鸡存栏量达到 60 万只。

如何让企业向着良性发展,盛茂品可谓足下了功夫。为了有效地处理好鸡粪带来的困扰,两年前,他花了 200 多万元购进鸡粪处理设备,做成有机肥,以 600 元一吨的价格销往全国的蔬菜基地。这样一来,既减少了鸡粪对环境的污染,又提高了资源利用率,增加了养殖场的收入。

对养殖市场有着敏锐眼光的盛茂品,对于养鸡场未来的发展也有自己的打算,他告诉记者,将来他要继续发挥自己独有的优势,打造生态有机循环产业。

通讯员 于得水 于兆丰 记者 王重庆

新技术让养鸡场变得『高大上』
成武县青年农民盛茂品养鸡致富记

基层减负,关键在『实』

张涵之

2019 年是“基层减负年”,各地积极出台相关措施,取得了不小成效。许多地方会议少了,会议时间短了,工作台账检查留痕要求少了。但也要看到,在一些地方,无效会议依然不少,调研接待任务还是很重、量化标准仍旧不合理。对此,需要聚焦问题,持续用力、久久为功。

为基层减负,文山会海是突破点。在一些地方,无效会议并未有效减少,有的地方甚至将“会议权重”列入监督检查和绩效考核。应该说,开好会议有助于准确传达上级机关安排部署,明确各类工作重点,充分发扬民主,促进科学决策。但开会手段而非目的。要让会议真正精简下来,关键还是要破除“开会就是重视”的惯性思维。不妨将一些符合条件的文件明确标示为“文本传达”,让会议更多定位于阐释、讨论和集体决策,以切实提高工作效率。

现实中,有些基层同志因为会多、文件多,“想深入基层也深入不下去”;也有一些同志被“调研”占用了大量的时间和精力,忙于接待调研并不断重复经典调研路线。实地调研,是促进领导干部深入一线、深入群众的重要方式。但“接待调研”耗费过多精力,不仅会催生“有调研却不深入”的现象,也会降低基层工作效率和治理效能。大兴调查研究之风,归根到底还是要落脚于对基层真实情况的了解掌握。在形式上要简洁,能合并的同类项应尽量合并,在效果上要求实,把中央精神和工作部署落到实处。上下级形成共识、密切配合,才能使各项工作缜密而务实地推进。

在治理体系和治理能力建设中,基层工作越来越精细化和科学化,比如使用许多量化指标。然而,一些地方对量化指标也存在片面理解,总觉得“越高越好”,加上少数地方在治理中的“竞赛”心理,容易出现指标“向下一级就提高一级”的怪现象,不仅增加了基层干部的负担,更会助长攀比之风。这样的“数字政绩”,其实是形式主义的新表现。为基层减负,应该让量化指标回到正轨,坚持实事求是,从根本上避免层层加码现象。

给基层减负效果如何,行政效率是否得到提高,干部群众的心声是一面镜子。真正将一些无用的、累赘的工作内容减去,即使工作强度大一些,干部们也会干劲十足,群众的满意度也能更上层楼。

求实录

特色种植助力乡村振兴

养貂闯出致富路

种植灵芝挣大钱

▲“我种植葡萄有五年时间,不打农药,口感好,品质高,比普通的葡萄成熟期提前一个半月,根本不愁销路,亩收入两万元左右。”近日,定陶区仿山镇姜楼村葡萄种植户高翠英笑着对笔者说。姜楼村现有葡萄种植户 20 多户,每户年收益 3 万元。下一步,该村委会将以大棚葡萄种植作为主导产业,推动乡村发展,助力乡村振兴。

▲一只貂可以卖出 200 余元的价格,相比传统养殖,效益更为可观。”近日,牡丹区安兴镇肖庄行政村胜达养殖专业合作社饲养员冯训全告诉记者。据了解,该合作社养殖貂 5 万余只、乌苏里貉 1000 余只,所产皮毛主要销往河北,2018 年年产值达到了 800 余万元。

记者 常鲁燕 王振宇 摄

►日前,曹县王集镇杨店村村民杨景的妻子朱景向记者展示其种植的灵芝。杨景大学毕业后学习灵芝种植技术,种植的灵芝除作为药材销售外,还按照客户需求制作成盆景,每年收入都在 20 万元以上。

通讯员 程翠英 康学峰 记者 臧宾 摄

家门圆就业梦

日前,在菏泽高新区马岭岗镇贾庄村,村民范静华正在村头的扶贫车间内加工外贸滑雪服饰。通过在这里打工,她每天可收入 80 元左右,在家门口实现了就业。据了解,该扶贫车间由返乡创业青年刘伟租赁,因患有小儿麻痹症,导致刘伟行动不便,但是他身残志坚,创办于硕服饰有限公司,通过加工外贸服饰打开了致富的大门。在自己实现致富的同时,刘伟积极为本村及周边的群众提供增收致富的岗位。现在,该车间拥有 40 多名工人,每人月工资 2000-3000 元不等。

记者 张品 摄

让蝉鸣声响彻美丽乡村

——市开发区丹阳街道居民刘忠义创业记

2004 年盛夏,看着附近村民傍晚时分来自己种植园区内捉食金蝉,刘忠义突发奇想,如果在自己的果园内再养殖金蝉不就增加了不少收入?对于金蝉养殖一窍不通的刘忠义说干就干,开始钻研起金蝉养殖知识。

“为了研究金蝉虫卵孵化,合理把控温度、湿度,我找过养鸡的朋友探讨过问题,还家里搞了一个孵化箱,使用温控仪、加湿器等工具孵化金蝉。”刘忠义笑着说道。

对于刘忠义的“瞎捣鼓”,亲戚朋友认为他不务正业,但他本人并无意别人的看法。因金蝉的品种众多,且北方、南方金蝉品种有区别,刘忠义为了研究金蝉,只要听说哪里有好品种,都会第一时间赶过去研究。

为此,刘忠义跑遍了半个中国,终于将金蝉养殖行业研究清楚。蝉从卵里孵化出来潜入地下三年,爬出地面后开始蜕壳重生。到了 2007 年,刘忠义养殖金蝉获得成功,且收获颇丰。当年,他又办理了营业执照,并从牡丹区胡集镇流转了 400 余亩土地,成立了菏泽开发区园鸣金蝉养殖场。

“金蝉养起来十分简单,它们在地下靠吃树根的汁液来维持生命,所以没有很特殊的养殖要求。”刘忠义说,谈到金蝉养殖过程,刘忠义显得兴致勃勃。7 月底,金蝉会把卵产在比较嫩的枝条上。这些产卵的枝条一般都会枯萎,这时工人会将这些卵条剪下收集起来,一小捆一小捆地存放到培育室,这便是下一年的“种子”。

在销售方面,刘忠义利用网络推广的形式,把金蝉及种苗卖向了全国各地,也不时有商家登门来买。记者正在采访时,碰巧遇到一名聊城客户前来购买金蝉种苗。记者等待了片刻,刘忠义再次打开话匣子。“一亩林地需要投资 500 元的金蝉种苗,3 年后便可以收获 100 多斤金蝉。就拿现在的行情来说,一斤 80 余元,一亩地就可以收入 8000 余元,如果年年‘下种’,便可以年年收获。”

金蝉养殖,可以增加农民收益,刘忠义也一直努力推广。他不仅为贫困家庭免费提供养殖技术,而且还以最优惠的价格给予其蝉卵,帮扶他们养殖。下步,刘忠义计划再扩大自己的养殖规模,让蝉鸣声“唱”响美丽乡村。

文/图 记者 王振宇

记者走基层 感受新发展