



中共菏泽市委主办
国内统一刊号 CN37-0067

2019年3月22日
农历己亥年二月十六

菏泽日报

富民周刊

扎根“三农”不忘初心 情系百姓再谱新篇

——巨野农商银行倾情服务县域经济发展纪实

作为服务农村金融的主力军，六十多年的发展历程，巨野农商银行始终与农业、农村、农民鱼水相连，相互促进，共融发展。自1951年成立以来，经历了信用社、1994年行社合并办公，到2015年12月挂牌成立农商银行，巨野农商银行经历了一次次的蝶变，但扎根农村、服务“三农”的决心没有变。多年

来，巨野农商银行认真落实省委、省政府战略部署，按照省联社123456工作思路，以金融产品创新、服务方式创新等多举措服务乡村振兴，推动新旧动能转换，普惠金融，守住安全底线为总抓手，并成为返乡创业主办行。这，是一幅让人称赞的发展画卷！

行各项存款突破200亿元，达到202亿元。在立足“三农”，服务“三农”的过程中，一步步实现了飞跃式跨越，真正保持了农商银行服务“三农”的本色，涉农金额在支持“三农”助力乡村振兴的工作中位居全县之首，为助推乡村振兴发挥了积极的作用。这，是一张让人点赞的成绩单！



巨野农商银行营里支行合规宣誓

1

不忘初心，做支持县域经济的『本土银行』



周到的服务让客户倍感舒适

近日，记者来到巨野县麒麟镇一家咸鸭蛋加工车间，车间负责人李亮正忙着将鸭蛋装箱。看到记者到来，李亮说：“年前，我通过巨野农商银行‘信e贷’方式贷款5万元，扩充了腌制规模，现在月产量达到1万—2万斤。”

据李亮介绍，几年前他外出务工，给一家鸭蛋腌制企业打工，每年挣回3万元左右，也学到了鸭蛋腌制技术。“年龄大了，孩子要上学，农田要管理，家中老人要照顾，只靠对象一个人忙不过来。”李亮说。思虑再三，他决定利用打工学到的技术回家发展腌制咸鸭蛋。

“鸭蛋腌制有很多种类，我所腌制的油多、蛋黄鲜艳、口感好，并注册了‘鲁捷’商标。一开始每个月腌制几千斤，后来由于质量好、服务周到、产品供不应求，让我产生了扩大规模的想法，只是一直苦于资金问题，但仅拨打了一次巨野农商银行电话‘96588’，农商银行客户经理就上门服务，并当天办理了贷款。现在规模扩大，我更有干劲了。”李亮高兴地说。

如何运用金融力量促进县域经济发展，为乡村振兴贡献力量，巨野农商银行党委书记、董事长秦绍群有着深刻的认识：助力乡村振兴，既要发挥金融助力作用，又要守住安全底线。向地方政府做好汇报，争取政府的支持和帮助，依据《山东省乡村振兴战略规划（2018—2022年）》，出台了《巨野农商银行服务乡村振兴》相关办法，下派18名工作人员担任乡镇副职，以便于做好金融助力乡村振兴工作中的汇报、沟通与协调。

“助力乡村振兴，就要有适合各种‘三农’经济发展的特色金融产品，要为发展项目量身定做做出各种产品。”巨野农商银行相关负责人表示。各个支行鼓励外出打工人员返乡创业，推出“富万家”系列信贷产品。积极推广“信e贷”工程，搭建了“96588”平台，实现了“想贷款，打电话96588”，第一时间为有贷款需求者提供服务，为符合贷款条件的资金需求者解决“融资难”问题。同时创新金融品种，满足不同类型贷款需求者的要求，广泛宣传“信e贷”产品，使金融消费者真实感受到贷款的方便快捷，推出福万家社区贷、小微系列消费贷等金融系列产品；开展了信用工程建设，建立信用村、信用用户，以多种信贷产品助力群众经济发展的需求。



巨野农商银行的工作人员到客户的农田走访

2

牢记使命，做支农支小的“普惠银行”

3月15日，巨野农商银行的工作人员走上街头，通过咨询解答、散发折页、宣传手册、条幅、LED屏、进社区、进农户等宣传方式，让金融消费者懂得如何安全投资、如何把握安全点。“通过开展本次活动，可以提高金融消费者的安全和维权意识，增强防电信诈骗、防非法集资、识别真假人民币的能力。本次我们通过县电视台新闻播放的方式把宣传活动做到家喻户晓，在今日头条新闻发布两次，制作了安全使用银行卡、防诈骗等金融知识的微信版小年糕有声影集，通过微信群、MP4版转发朋友圈普及金融知识，共散发宣传资料15840余份，受益群众51900余人。”现场的工作人员说道。

近年来，巨野农商银行围绕服务兴行，不断完善和强化服务内容，积极推广信用工程建设并成立了小额

信贷部，提供进社区、进商户、进农村、进田间地头服务，积极推广“信e贷”工程，通过手机就可实现贷款，真正实现了让数据多“跑路”，让客户少“跑腿”，把资金真正发放到有信贷需求的农户和个体工商户手中，让千家万户农民开立了存款账户，建立了“智e购”“聚合支付”服务平台，以多种服务方式为客户提供便利，促进地方经济的发展，促进各项业务稳步快速提升。

积极发展社区金融服务，打造“社区银行+农金通+智e购商城+信e贷”的社区金融服务模式，为居民提供基础金融服务、农资购销、农副产品线上推介等综合性服务。目前，巨野农商银行已开通运行社区银行2处，入驻“智e购”商城商户67家。

走进巨野农商银行田庄支行，明亮的营业大厅、热情周到的服务让人觉得倍加舒适。“我们的营业厅

改造后新增了很多智能设备，客户可以享受到高质量的服务。同时大厅里还有儿童游乐区，让客户在办理业务的同时减少等待时间，来这里办理业务的客户都非常满意。”巨野农商银行田庄支行行长告诉记者。

据了解，近年来，巨野农商银行以科技为支撑，致力打造一流的农村商业银行。为给客户营造舒适、敞亮的业务办理环境，巨野农商银行致力于基层网点的基础建设，在等待区设立了自助擦鞋机、饮水机、儿童游乐场、座椅等便民设施。自去年网络系统升级以来，设立智能服务体验区、建立了“智e购”展区，业务办理更加快捷，不出营业室就可以买到自己称心的商品。为偏远农村考虑，布放农金通设备460台，使群众足不出村，就可以享受到存款、小额提现、转账、缴费等金融服务，方便了群众。



巨野农商银行的工作人员和客户交谈



3·15当日，员工走上街头宣传金融知识

3

勇于担当，做金融扶贫的“主力银行”

正值上午的产蛋时分，但在巨野县独山镇镇桥新村的一家养殖企业里，车间内却不见工人。“一个工人没有，这些鸡蛋怎么捡呢？”记者不禁问道。“您抬头看看，鸡蛋都在这些自动化的传送带上呢！”企业负责人笑呵呵地说道。果然，通过一排排的传送带，鸡蛋直接被运送到了包装车间。

“现在企业运营得非常好，多亏咱们农商银行的支持。企业的养殖、包装工人都是附近村里的村民，可以有效带动村民就业。”企业负责人说道。

巨野县大谢集镇后昌邑村村民蔡永杰掌握豆制品加工技术，但却苦于没有启动资金。在巨野农商银行的信用工程建设中，了解到他的情况，给予他授信5万元。利用这些资金，蔡永杰购买了生产设备和原材料，现在每天能实现100—200元的经济收入，成为使用信用贷款后获得较好效益的代表。蔡永杰的致富实例对周边村庄产生较大的影响，周边村庄群众积极向后昌邑村学习，营造了良好的创业、致富以及维护信用环境的氛围。

巨野农商银行创新信贷产品和服务模式，丰富扶贫手段，研发了“富民农户贷”“富民生产贷”两大系列，12个信贷产品，简化了小额信贷手续，累计发放“富民农户贷”“富民生产贷”1.35亿元；推行“农商银行+”金融精准扶贫模式，通过与扶贫办实时对接，提高金融扶贫精准度；与财政局紧密结合落实贴息政策，确保扶贫贷款；与省农担公司合作推出“快易贷”，解决贫困户融资难、担保难问题。创新贷款品种，支持小微企业、实体经济发展，推广“信e贷”，累计发放贷款1.46亿元，推广“家庭亲情贷”，累计发放1.51亿元。

“今后，巨野农商银行将继续深入推进乡村振兴战略，加快建设形态美、生态美、业态美、文态美的美丽乡村，让农业成为有奔头的产业，让农民成为有吸引力的职业，让农村成为安居乐业的美丽家园。在经营模式上创新信贷支农机制，加快形成政银合作、信用贷款倾斜的支持格局，确保投入力度不断增强。同时强化机制，加大支持民营企业



大力支持小微企业发展

企业新旧动能转换，为县域经济发展持续贡献农商力量。”巨野农商银行党委书记、董事长秦绍群表示。

文/图 记者 杨飞 通讯员 丛英滋 田忠华



巨野农商银行的工作人员到企业走访



植树节，组织员工志愿者植树