省第九次文代会、第七次作代会菏泽代表团座谈会要求

# 认真履行代表职责 积极建言献策

**本报讯**（记者 **张品**）2月6日，省第九次文代会、第七次作代会菏泽代表团座谈会召开。市委常委、组织部长王磊出席会议。

王磊指出，这次省第九次文代会、第七次作代会，是在全省深入学习贯彻党的十九大精神大背景下召开的一次重要会议，是及时落实习近平新时代中国特色社会主义思想的重要举措，也是推动文化强省建设的战略性安排。要提高政治站位，充分认识会议召开的重要意义，切实增强“四个意识”，坚定“四个自信”。要认真履行代表职责，深入学习领会大会精神，结合实际认真学习思考，深入讨论交流，发挥自身专长，积极建言献策。

王磊强调，要认真讨论大会工作报告和有关文件，积极宣传我市文艺新品牌、新成果，精心谋划好文艺发展各项工作。要严格遵守会议纪律和会议程序，严格执行中央八项规定和实施细则精神，自觉服从大会和市代表团的安排，带头营造风清气正的会议环境，切实树立我市文艺工作者的良好形象，以实际行动为大会圆满成功作出应有贡献。

全省“双安双创”工作电视会议要求

# 切实保障群众节日食品安全

**本报讯**（记者 **孔博**）2月6日，全省“双安双创”工作电视会议召开，会议主要传达了全国“双安双创”工作现场会议精神，副市长曹升灵在菏泽分会场收听收看了会议。

会议要求，各级党委和政府要认真贯彻落实党的十九大精神，切实增强“四个意识”，以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导，从讲政治的高度对待食品安全问题，切实担负起保障食品安全的政治责任，要在源头治理上下功夫，加强指导，帮助农户提高科学种养水平，筑牢食品安全第一道防线。要以供给侧结构性改革为主线，突出绿色优质安全导向，深入实施农业标准化战略。要调动更多力量加强监督，营造人人关心食品安全、人人参与食品安全治理的社会氛围，建立健全食品安全共建共治共享的大格局。

全省会议结束后，曹升灵强调，全市各有关部门要立即行动起来，强化对重点产品、重点领域、重点企业、重点部位的检测、监管，全力做好食品安全事故防控工作，切实保障人民群众节日食品安全，确保全市人民过一个平安、幸福、祥和的春节。

全省橡胶助剂及煤焦化行业“双重预防体系”建设观摩交流会要求

# 持续推进“双重预防体系”建设

**本报讯**（记者 **孔博**）根据全省化工行业风险分级管控与隐患排查治理双重预防体系建设工作部署，2月6日，全省橡胶助剂及煤焦化行业“双重预防体系”建设观摩交流会在我市召开。省安监局危化处副调研员卢叶峰、菏泽市副市长曹升灵出席会议。

会议要求，各级安监部门要充分认识两个体系建设的必要性和紧迫性，主动作为，把安全生产工作的关口前移到风险管控和隐患排查治理上来，真正做到认识上一致、思想上统一、行动上同步，以最坚定的态度、最大的决心，持续推进双重预防体系建设，抓好各项工作落实，务求取得实效，有效减少和遏制事故的发生。

会议强调，目前全省双重预防体系建设已进入攻坚阶段，各级安监部门和企业要认真贯彻省委、省政府的决策部署，凝聚共识和力量，强化责任担当意识，坚定信心和决心，狠抓各项工作落实。为全省安全生产形势的持续稳定好转做出新的、更大的贡献。

会后，与会人员赴曹县山东圣奥化学科技有限公司、巨野县山东铁雄新沙能源有限公司现场观摩了企业双重预防体系建设运行情况。

# 王卫东会见香港驻山东联络处主任王诺君

**本报讯**（记者 **张品**）2月6日，副市长王卫东会见香港特别行政区政府驻山东联络处主任王诺君一行，探讨了菏泽与香港在经贸、文化、体育、教育等多方面的合作交流。

王卫东指出，近年来，菏泽与香港开展了很多卓有成效的合作交流，交往的类型日益丰富。今后，希望双方开拓更多的合作渠道，为我市各县区走出去搭建官方合作平台，推动双方经贸、文化交流。同时，要加强人才交流，香港有广泛的国际经验和大量的优秀专业人才，在金融、专业服务等领域有优势。我市正处在产业转型升级过渡期，对专业人才需求较大，今后可以重点探索在人才引进及金融人才培养方面的合作。菏泽与香港经济互补性强，合作空间广阔，希望联络处发挥好桥梁纽带作用，共同筹划举办经贸活动，积极推动两地企业之间的合作。我们将把与香港的交流合作放在更加重要的位置，推动双方合作向更广领域、更高层级迈进。

# 我市开展向环卫职工送温暖活动

**本报讯**（记者 **张慧**）为倡导慈善风尚，弘扬中华美德，共建美好菏泽，2月6日上午，由市民政局、城管局、市慈善总会、山东天安集团联合开展的“善行天安”——向环卫职工送温暖献爱心活动启动仪式在菏泽万达广场举行，现场为环卫职工代表发放慰问金和慰问品。市政协副主席孙凤云出席活动并讲话。

孙凤云指出，希望有更多企业向天安集团学习，秉持“企业家精神”，在为菏泽经济发展做出贡献的同时，积极参与慈善公益事业，主动为需要帮助的群众提供力所能及的帮助，以实际行动展示现代企业风采，打造优秀企业文化，树立良好社会形象，为菏泽走向新的辉煌做出更大贡献。各级民政部门和慈善机构要切实发挥职能作用，积极为爱心企业奉献社会搭建平台，提供帮助。

本次活动中，天安集团捐赠善款30万元，为牡丹区、开发区、高新区共2600多名环卫职工每人发放一套生活用品，并为200名家庭困难的环卫职工每人发放500元慰问金。

▲2月6日，山东孔子酒业董事长马俊来到市开发区丹阳街道办事处大马庄社区95岁老人洪廷云家、86岁社区老干部赵士相家、75岁老党员赵士群家，贫困户惠学华、何方莲、赵士文、韩秀荣、程效芝家等走访慰问，并送给每人500元红包、两提孔子国礼酒、大米和食用油等礼品。

**新春送温暖**

据了解，这是孔子酒业第12次慰问救助社区贫困户，今年共对128名80岁以上社区老人、贫困户、老党员、老干部等走访慰问。 记者 **孔博** 摄

# 辛苦我一人 幸福千万家

## —— 节日前夕的菏泽街头

春节临近，人们都沉寂在节日即将到来的氛围当中，忙着张罗年货。有这样一群人，他们始终坚持在自己的岗位一线，用坚守温暖着这座城市，默默地把温暖传递，他们是城市里最美的劳动者，他们不同颜色的制服宛如扮靓“牡丹之都”的彩虹。

### 守候在十字路口的那抹亮色

2月5日早晨7时左右，在市区牡丹路与中华路交叉口，牡丹区交警大队中华西路中队执勤交警刘波就已经上岗，开始维持交通。

刘波是一个刚入职半年的年轻民警，今天他要站第一班岗。由于所在的中队辖区有几所学校，按照规定他们中队要比其他中队早上岗半小时，而这半小时在日出前后，也是一天当中最冷的时候。

“尽管已经立春，但日出前后的那段时间还是比较冷，在马路上站上10多分钟身体就被冻透，只能通过来回走动缓一缓被冻得发麻的腿脚。”刘波说，他们规定20分钟换一班岗，换岗后他就赶紧到值班室内吹一下暖风缓缓。尽管如此，但刘波并没有感到多辛苦，“大家都一样，老交警都没叫苦，年轻人更不能喊累。”

为了御寒，牡丹区大队专门为执勤交警定制了防寒服和棉手套等御寒装备。此外，最让刘波和同事感动的是市民对他们的理解和支持。“腊八那天，一些爱心企业和市民特意给我们送来热粥。冲这些，再冷再累也值了！”刘波说。

### “擦亮”城市的那道橙色

2月4日凌晨4时多，牡丹区环卫处环卫工人刘凤英就开始了清扫道路的工作。刘凤英告诉记者，按规定早晨7时前，她们就要把负责的辖区打扫干净，不早早上岗时间会非常紧张。由于凌晨的气温太低，没干多大一会儿，她的睫毛和头发上就结满了冰霜。“干起活来也不觉着太冷。”刘凤英朴实地说。

刘凤英2000年开始做环卫工，到今年已经18个年头。她18年如一日，由于对工作认真负责，刘凤英还获得了全国五一劳动奖章。

近年来，环卫处购置了机械化清扫设备，为环卫工人减轻了不少工作量。“以前下雪都是我们一锹一锹铲，现在一下雪就有清雪车，不大一会就清理走了。”刘凤英说。

除了清扫设备的变化，更让刘凤英和工友们欣慰的是社会对环卫工人越来越尊重。“前一段下雪，一些爱心企业为我们送来了泡好的热茶，尽管当天天气寒冷，但心里却热乎乎的。”刘凤英说，社会的关心让她们的心态也变了，不再自卑，工作也就更积极了。

### 穿梭于街道的“流动彩带”

春节临近，这段时间也是快递员最忙的时候，他们身着不同颜色的工装，骑着电动车、机动三轮车穿梭于街头巷尾，犹如一条流动的彩带。

曹中是某快递公司的快递员，做快递员有小半年时间，负责以帝都花园为中心的大片区域。曹中说，年前一段时间是他们最忙的时候，每天他都要配送100多件的快递货物，前一段的降雪降温给他的工作增加了不小的挑战，“不少同事前几天都得了冻疮。”

曹中每天都要在寒风中骑行20多公里，为了防寒保暖，他给自己的三轮车加上车棚，并安装了把手套、棉垫子和风挡，但即使这样，冷风还是直往车里钻。“工作性质就这样，一定要尽快将货物送到买家手中。”曹中说，工作中他们经常会遇到一些上了年纪的热心客户，给他们倒上一杯热水，叮嘱他们注意保暖。还有的客户还会热情地招呼他们进去坐坐，暖和暖和再走。这些小事让他心里暖暖的，同时也感到了工作的价值和意义。”

记者 **时苏建**

2月4日，郓城县政府办公室党组书记兼南赵楼镇党委书记郭守忠到该镇连王村慰问老党员、困难群众，并详细了解贫困户信息以及帮扶措施和承诺情况的落实情况，带领镇扶贫工作人员、包村干部、村干部逐户走访，严格做到精准施策、精准扶贫，确保完成脱贫攻坚任务。通讯员 **王善稳** 记者 **郑华伟** 摄

# 桥张庄的泥鳅

1月24日，是农历腊八节。农村有儿歌：“小孩儿小孩儿你别馋，过了腊八就是年……”当日，我们来到巨野县柳林镇桥张庄村寻访一种舌尖上的美味——泥鳅。春节前这段时间，桥张庄村养殖的泥鳅将紧赶着捕捞上市。

冬日的阳光下，桥张庄村北洙水河畔，14座坑塘东西一字排开，其中三个坑塘里的平静水面下，潜在水底的就是健康美味——泥鳅。

村委会主任张孔桥介绍，2015年在市水利局驻村“第一书记”的帮扶下，在河道一侧挖了这14座坑塘，共有40亩，除了三座坑塘养泥鳅，里面还养着鲤鱼、鲢鱼等。2015年下半年，原本一直在外打工的村民张继平，看到村里开始发展水产养殖，就远赴江苏学习水产养殖技术，并在当年承包了村里的三个池塘。

40多岁的张继平，早年在外打工，见多识广，憨厚中透着精明。他通过多方考察，瞅准了泥鳅养殖这一前景看好的行业，并着手引进了水产市场上抢手的泥鳅新品种——台湾泥鳅。张继平说，台湾泥鳅与本地泥鳅有显著不同，生长速度快，个头大，病害少，且能高密度养殖的特点，经济效益较本地泥鳅更为丰厚。

张继平说，一个坑塘能放养10万尾台鳅，收获7000斤没问题。这种泥鳅肉质细嫩鲜美，刚投放市场就成了各大酒店的抢手货，每市斤泥鳅出售价格可达18元。“现在，人们都讲究吃得健康，这几天订购电话应接不暇，春节前这段时间台鳅在市场上供不应求。”张继平告诉记者。

桥张庄村位于巨野县与牡丹区交界处，因毗邻洙水河一座大桥而得名，地处偏僻，村里除了种植业，一直没有其它门路。就如同一语点醒梦中人，这14座收入不菲的水产养殖坑塘，激起了大伙建设美好生活的向往和激情。不少村民跃跃欲试，想跟着张继平养泥鳅。

村委会主任张孔桥说了今后的打算：好好收拾收拾坑塘周边，先开辟几条小径，搞点绿化，有条件的话再建几个小亭子，以此打造个供人们垂钓休憩的小景点。这样，村里就增添了人气，还计划开个泥鳅馆，大家来村里，不光能玩好，还能吃上新鲜的泥鳅宴。

同行的镇干部表示，镇里将在村庄规划和绿化苗木上提供支持，帮助桥张庄村发展观光型水产养殖业。听镇干部这样说，张孔桥咧开嘴笑了。

通讯员 **谢新华** 记者 **苏成华**

# 成武县将“农机货”送一线

**本报讯**（记者 **张品**）日前，记者从成武县农机局获悉，利用春节前的空闲时间，成武县农机局采取“一线”工作法组织人员将服务重心前移至乡村道路、维修网点、农家大院，把农机服务当成“年货”、“大礼”送到一线，送给农民群众。

通过悬挂安全宣传横幅、发放安全资料常识、现场讲解安全须知、及时发送安全短信等多种形式，形成“墙上有标语，路口有警示，手中有资料”的宣传教育平台。同时通过案例剖析吸取事故教训，引导广大群众和机手了解、掌握农机政策法规、安全驾驶操作规范、农机维护保养、事故处置救助等方面知识，切实提高安全生产意识和操作技能。严格查处拖拉机无牌无行驶证驾驶、使用伪造变造牌证、非法拼装改装、酒后驾驶、不按规定参加保险、报废机车上路等违法违规行为，有效预防和减少了上道路拖拉机交通违法行为发生。日前共排除隐患4起，从源头上消除农机事故隐患，实现了安全生产零事故。

据悉，日前全县共开展现场农机安全宣传咨询活动15场次，悬挂标语（横幅）16条，发放安全安全宣传材料30000份，通过飞信、微信平台向广大机手发送安全提示短信。

# 杨有华的“舌尖经济”

“春节前这段时间是我们的销售旺季，咱们大家要做好最后的冲刺……”2月2日，像往常一样，杨有华早晨6点钟准时起床，洗刷完毕后第一个到达仓库等候员工开会，临近春节，他和员工们正在研究当前的任务规划。

开完会，紧接着是配货装车。和员工一样，杨有华也是身着工作服，搬货、封箱。“仓库所有的货也就剩这些了，用不了多久基本上就全部清空了。”杨有华指着码放整齐的货品说，因为物流的问题，个别产品运不过来，导致供不应求。

初中毕业后，杨有华端过盘子，开过饭店，做过跟车售票员，最后开始跑业务。这些经历让他吃了不少苦，直到后来杨有华步入调味品领域，自己开始创业，更是尝遍人间百味。

“2014年创业之前，我干业务已经做到整个聊城市场的主任，但内心还是想着自己要有所突破，要干成点事。”杨有华创业的想法得到家人的一致反对，都认为他放着好日子不过，尽瞎折腾。

虽然没有得到家人的理解和支持，杨有华还是追随自己内心，通过各方面筹借资金，成为了某品牌酸奶的菏泽总代理，但现实很快就给了他狠狠一棒。

杨有华说：“酸奶有保质期，自己业务又不熟，压了好多货，而厂家又不给退，一下子赔了十几万，全部玩完。”

初次创业便以失败告终，正当大家以为杨有华要安安稳稳过日子时，不料他正在考察一水果罐头的代理工作，这一下家里炸开了锅，他和妻子两个人差点就因此离婚。

“资金只能再硬着头皮去借，内心还是不服这口气，我非得把它做成。”克服种种条件，杨有华拿到了绿山果园菏泽总代理。紧接着他开始找超市一瓶一瓶地去推销，但后来他发现市场销量总是提不上去。

冷静下来的杨有华开始琢磨其中的原因——罐头哪些人在吃？哪些场合要用？杨有华顿悟：“酒店和蛋糕房才是大客户，他们一般不会从超市选购，而是从农贸市场。”

市场定位找准了，路子也就通了。杨有华开始调转枪头，直击农贸市场，他挨家挨户去让商户免费品尝，并拿出十足的让利，渐渐地在整个菏泽市场崭露头角，凭借着自己的诚信，也赢得了第一批属于自己的客户。

员工王慧说：“从杨总初次创业我就跟着他干业务，他这个人很随和，以前他也干过业务，所以对我们有时候很有耐心，事业上的发展我认为和他的勤奋吃苦、诚实守信是分不开的。”

慢慢的，一些调料品牌开始主动联系杨有华做代理工作，经常在农贸市场与商户打交道，眼光独特的他看准了调味品市场的巨大潜力。“民以食为天，食以安为先。”无论品牌大小，杨有华有意向代理的品牌都会严把质量，先进行全面考察。质量不行，给再大的利润也不做。正是这种责任感，杨有华获得了品牌商和广大客户的双向信任，2017年其所代理的所有品牌销售额达到数百万元。

从起初一瓶一箱地往外卖，到一车一车地往外走；从起初的几十家商户，到目前全市铺货近八百家商户。眼下，杨有华开始着手成立自己的商贸公司，研发自己的调味产品，商标也已开始注册中。

记者 **李亚楠**

新春走基层